

Sales- und Customer-Success-Manager (m/w/d)

📍 Standort: München & Remote | 🕒 Vollzeit (40h/Woche) | 📅 ab sofort

Bist Du bereit, mit Deiner strategischen Denkweise, Hands-on-Mentalität und Offenheit für neue Themen den zahnärztlichen Alltag zu revolutionieren? Wir bei Doctos suchen einen engagierten Founders' Associate (m/w/d), der unser Team in München unterstützt und gemeinsam mit uns die Administration in Zahnarztpraxen neu denkt und vereinfacht.

Doctos GmbH ist ein innovatives Start-Up, das sich auf die Generierung von Dokumentation und Abrechnungen aus gesprochenen zahnmedizinischen Behandlungstexten spezialisiert hat. Wir haben es uns zur Mission gemacht, Zahnärzte von manuellen Dokumentationsaufgaben zu befreien. Unsere KI-Lösung ermöglicht eine automatisierte Erstellung von Zahnbehandlungsberichten und Abrechnungen durch domänen-spezifische Spracherkennung und Natural Language Processing, damit Zahnärzte mehr Zeit für ihre Patienten haben.

Deine Mission:

- Du arbeitest eng mit dem Gründerteam zusammen und unterstützt bei strategischen und operativen Projekten
- Du analysierst Markttrends, Wettbewerber und Kundenfeedback zur Identifikation neuer Chancen
- Du unterstützt in Bereichen wie Marketing, Vertrieb, Business Development und Operations – je nach Fokus und Bedarf
- Du entwickelst Präsentationen, Entscheidungsvorlagen und Reportings für interne und externe Stakeholder
- Du trägst mit deiner Hands-on-Mentalität dazu bei, dass wir schneller und smarter wachsen

Doctos 

Was Du mitbringst:

- Begeisterung für Start-ups, digitale Geschäftsmodelle und Innovation
- Sehr gute analytische Fähigkeiten und eine strukturierte Arbeitsweise
- Kommunikationsstärke sowie ein sicheres und professionelles Auftreten
- Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und unternehmerisches Denken
- Sehr gute Deutschkenntnisse, gute Englischkenntnisse wünschenswert

Was wir Dir bieten:

- Einen modernen Arbeitsplatz im Herzen von München,
- Ein dynamisches und kreatives Arbeitsumfeld, in dem Deine Ideen zählen,
- Die Möglichkeit, in einem wachsenden Unternehmen mit einem Produkt, das den Markt verändert, zu wachsen,
- Ein offenes und kollegiales Miteinander mit flachen Hierarchien,
- Eine faire Vergütung und flexible Arbeitsgestaltung.

Bereit, Verantwortung zu übernehmen und an der Seite des Gründerteams echten Impact zu schaffen? Dann freuen wir uns auf Deine Bewerbung! Sende uns Deine Unterlagen mit Angabe Deines frühestmöglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung an **jobs@doctos.de**.

Wir freuen uns auf Dich!

Dein Doctos-Team